

**Ti guidiamo  
nella tua  
evoluzione  
tecnologica**



In qualità di **Trusted advisor** accompagnamo i nostri clienti  
verso le scelte più efficaci per garantire  
la necessaria conformità tecnologica  
e ottimizzare il loro ritorno economico.



# Chi siamo

**Sales Hub** è una realtà formata da professionisti di comprovata esperienza nel settore delle tecnologie dell'informazione e della comunicazione (ITC).

Ci distinguiamo per la capacità di integrare consulenza commerciale e innovazione tecnologica, offrendo soluzioni capaci di generare un valore concreto e sostenibile per i nostri clienti.

La nostra vision, è diventare il partner di riferimento principale per le aziende che desiderano trasformare le sfide tecnologiche in opportunità di crescita sostenibile.



## Competenze

In qualità di **trusted advisor** individuiamo e implementiamo le migliori soluzioni disponibili, partendo dalle esigenze specifiche del cliente e garantendo sempre il massimo ritorno dell'investimento.

*La nostra mission è supportare le aziende nel loro percorso di innovazione tecnologica, fornendo soluzioni su misura capaci di unire competenza e flessibilità.*

Ogni progetto è caratterizzato da una forte attenzione alla conformità tecnologica, alla sicurezza e all'efficienza operativa, offrendo tutta una serie di soluzioni software (Power BI, ERP, AI, Sales force eccetera) e soluzioni in ambito cyber security, video sorveglianza e streaming video.



# Arene operative

In un contesto in cui la tecnologia è diventata il motore principale del cambiamento e dell'innovazione, l'infrastruttura ICT rappresenta una componente cruciale.

Tuttavia, il panorama ICT si è evoluto rapidamente: dalle infrastrutture tradizionali basate su hardware fisico, siamo passati a soluzioni virtualizzate e basate su cloud, che offrono maggiore flessibilità e scalabilità.

Sales Hub si occupa di approfondire le componenti fondamentali di un'infrastruttura ICT e i relativi progressi tecnologici, per permettere alle aziende di scegliere tra le varie opzioni disponibili e soddisfare esigenze specifiche.



## Infrastrutture tecnologiche

Progettazione, implementazione e ottimizzazione di sistemi ICT che supportano le attività aziendali.



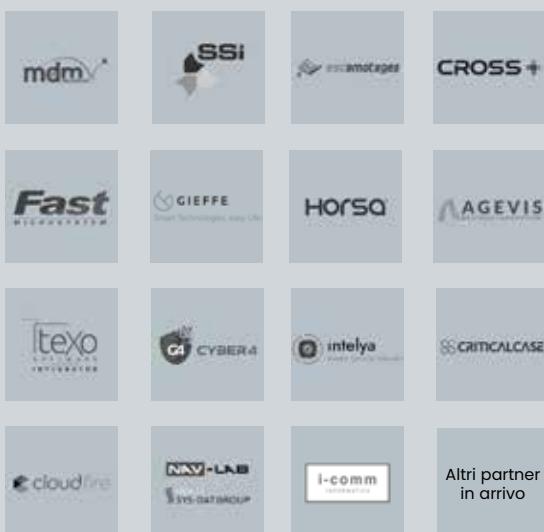
## Piattaforme applicative

Fornitura, sviluppo e gestione di soluzioni software per migliorare i processi interni e l'esperienza dei clienti finali.



## Modelli "Anything as a Service"

Offerta di servizi scalabili e flessibili, capaci di adattarsi alle necessità aziendali in evoluzione.



# Partnership

Lavoriamo fianco a fianco, attraverso alleanze strategiche, con partner qualificati che operano verticalmente nei settori della System Integration, della Cyber Security, della consulenza ICT e delle SW Application.

Ci occupiamo di sistemi gestionali, di logista, di magazzino e della digitalizzazione e conservazione documentale, operando anche su piattaforma AS400, offrendo il relativo supporto di assistenza hardware.



[www.saleshub.srl](http://www.saleshub.srl)

Sales Hub S.r.l.

Sede legale:  
Via W. Manzone, 103 – 13100 Vercelli

Sede operativa:  
Via Vecchia per Olcenengo, 9 – 13030 Caresanablot (VC)

[info@saleshub.srl](mailto:info@saleshub.srl)